

- [Découvrir les dernières annonces](#)
- [Découvrir les derniers profils repreneurs](#)
- [Découvrir les modèles de documents](#)
- [Découvrir l'annuaire des experts](#)



Les 6 étapes incontournables d'une transmission réussie pour un cédant



Étape #1 : Commencer à planifier 5 ans en avance

C'est souvent le conseil qu'on entend... trop tard. Pourtant, **tout ce que vous souhaitez réussir dans la transmission** (trouver le bon repreneur, obtenir une bonne valorisation, éviter les conflits familiaux ou les regrets) **dépend d'une seule chose : commencer suffisamment tôt**. Cinq ans avant la date cible de la cession, vous devez entamer une première réflexion, mettre de l'ordre dans vos documents, et surtout, commencer à structurer l'entreprise pour qu'elle puisse vivre sans vous.

Étape #2 : Évaluer l'entreprise, mais pas seul

Il n'y a pas de formule magique pour déterminer la valeur d'une entreprise. Et pourtant, de nombreux cédants surestiment ou sous-estiment leur activité parce qu'ils s'appuient sur des règles simplistes. La valorisation doit prendre en compte la rentabilité, les actifs, la dépendance au dirigeant, les perspectives sectorielles... **S'entourer d'un expert en évaluation, c'est s'éviter de nombreuses désillusions dans la phase de négociation**. Découvrez [les principaux experts de la transmission](#) en Suisse romande sur notre plateforme (inscription gratuite requise).

Étape #3 : Constituer un dossier complet

Beaucoup parlent de "dossier de remise", mais peu savent ce qu'il contient réellement. **Un bon dossier ne se limite pas à un business plan ou quelques chiffres**. Il doit inclure une plaquette teaser, une présentation claire de l'activité, des données financières à jour, et des éléments juridiques essentiels. Pour vous aider, nous mettons à disposition [des modèles de documents essentiels](#) sur notre plateforme (inscription gratuite requise).

Étape #4 : Considérer différents types de repreneurs

Trop souvent, les cédants pensent plutôt à leur entourage proche sans explorer d'autres pistes. Pourtant, **envisager différents types de repreneurs** (concurrent, repreneur externe, repreneur individuel, investisseur...) **peut vous permettre de maximiser la valeur de votre entreprise**. Sur la plateforme Relève PME, vous pouvez [publier une annonce gratuitement](#) et sans aucune commission (inscription gratuite requise).

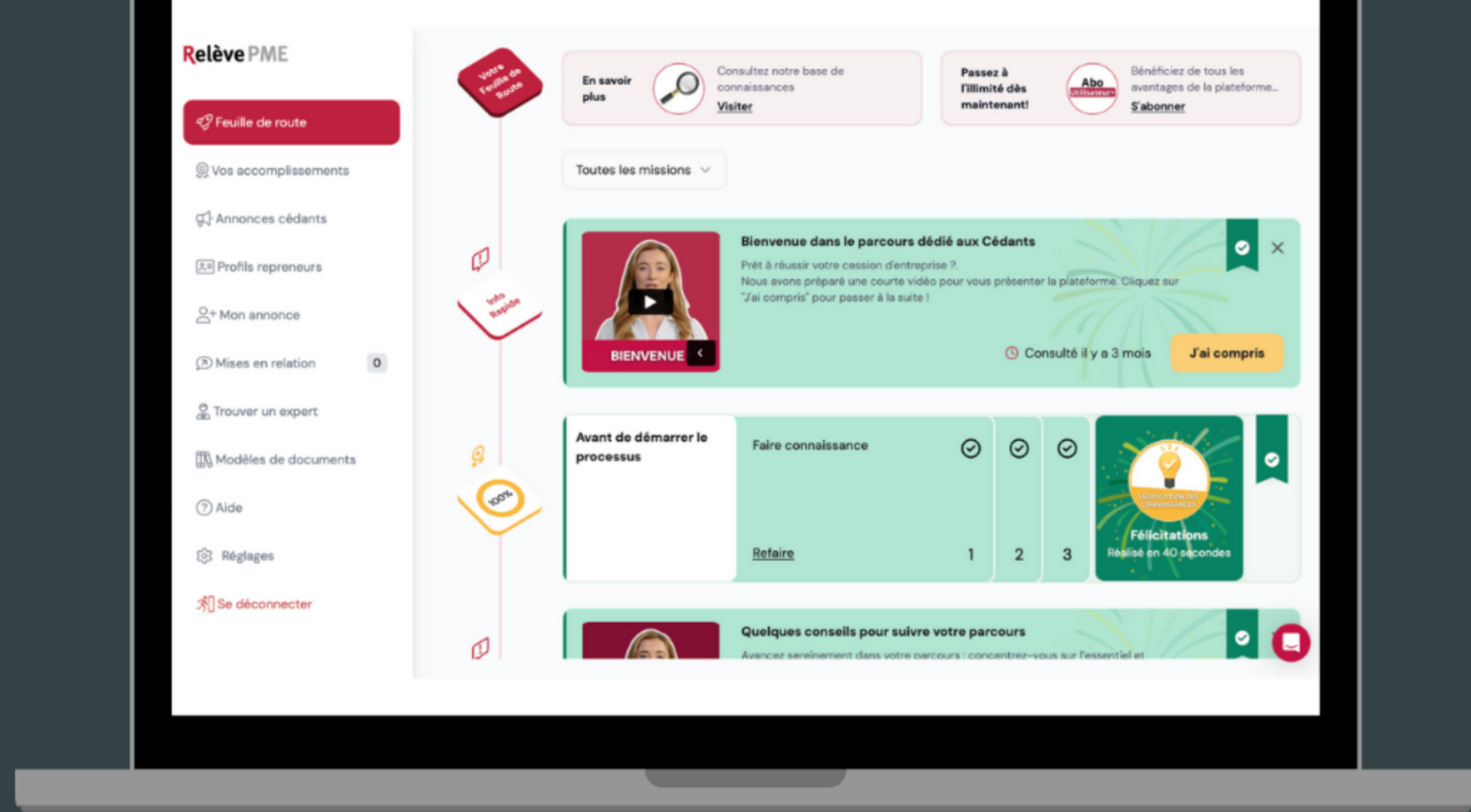
Étape #5 : Négocier bien plus que le prix

On pense souvent que tout se joue sur le montant de la vente. En réalité, **ce sont les modalités qui font (ou défont) une bonne transmission** : paiement en plusieurs fois, accompagnement du cédant, clauses de non-concurrence, reprise des salariés, délais, garanties... Rien ne doit être laissé au hasard. Là encore, un expert à vos côtés peut faire toute la différence. Découvrez [les principaux experts de la transmission](#) en Suisse romande sur notre plateforme (inscription gratuite requise).

Étape #6 : Préparer l'après, pas seulement la signature

La transmission ne s'arrête pas à l'acte de vente. Une passation réussie, c'est aussi une transition humaine bien menée : informer les équipes, rassurer les clients et fournisseurs, transmettre les savoirs tacites. Vous êtes le garant de cette continuité. Ne la bâclez pas.

Et vous ? Où en êtes-vous dans votre transmission ?



Retrouvez toutes ces étapes détaillées sur notre plateforme grâce à notre parcours e-learning !

Découvrir

Publiez votre annonce, en toute confidentialité, gratuitement et sans aucune commission

Vous restez en contrôle des informations visibles ou non, et vous pouvez décider de donner suite à chaque demande facilement. Relève PME ne rend public aucune information à votre sujet.

Publier mon annonce de cession

Publier mon profil de repreneur

Cela fait quelques temps que vous n'êtes pas allé sur la plateforme ? C'est le moment !



Voir les annonces de cédants

Voir les profils de repreneurs

Voir l'annuaire des experts

Voir les documents disponibles

Des questions ? Suggestions ?
Notre équipe est à votre écoute !
Répondez simplement à cet email



À bientôt sur Relève PME, la plateforme la plus complète de Suisse romande pour réussir votre transmission !

Copyright © 2025 Association Relève PME, Tous droits réservés.

Vous recevez cet email car vous vous êtes inscrits à notre newsletter sur notre site internet.

Nos informations :

Association Relève PME
Route du lac 2
Paudex 1094
Switzerland

[Add us to your address book](#)

Vous souhaitez modifier vos préférences ?

Vous pouvez [mettre à jour vos préférences](#) ou [se désinscrire de la liste de distribution](#).